

Liste over sårbarheder

Ved sårbarheder forstås de faktorer, der gør virksomheden følsom/udsat overfor forstyrrelser i virksomhedens forsyningskæder.

S1. Økonomi/finans

- S1.1 Aktivers omsætningshastighed
- S1.2 Adgang til likviditet
- S1.3 Høj binding i arbejdskapital (NWC)
- S1.4 Lavt cash flow
- S1.5 Andet

S2. Kunder/efterspørgsel

- S2.1 Uforudsigelig efterspørgsel
- S2.3 Manglende salg
- S2.4 Produktudviklingspipeline
- S2.5 Utilstrækkelig salgspipeline
- S2.6 Kunder ændrer hyppigt på ordrer
- S2.7 Kundeafhængighed
- S2.8 Utilstrækkeligt produktsortiment
- S2.9 For stort sortiment
- S2.10 Produktansvar/kundeerstatning
- S2.11 Brandimage
- S2.12 Time To Market udfordringer
- S2.13 Passet på tid
- S2.14 Ikke profitable kunder
- S2.15 Manglende markedsfokus
- S2.16 For lav transportkapacitet
- S2.17 Andet?

S3. Proces/organisation

- S3.1 For lav produktionskapacitet
- S3.2 Udstyrs pålidelighed
- S3.3 Produktion sker ikke på de rigtige lokationer
- S3.4 Udokumenterede processer
- S3.5 For driftsorienteret
- S3.6 Mangel på tværgående samarbejde (silodannelse)
- S3.7 Mangel på menneskelige ressourcer
- S3.8 Mangel på kompetencer
- S3.9 For meget tavs viden
- S3.10 For høj personaleomsætning

- S3.11 For afhængig af nøglepersoner
- S3.12 For få finansielle ressourcer
- S3.13 Kvalitet
- S3.14 Manglende vedligehold
- S3.15 Utilstrækkeligt produktionsgrundlag
- S3.16 Andet

4. Systemer/data

- S4.1 Utilstrækkelige systemer
- S4.2 Mangler IT-sikkerhed
- S4.3 Mangler kvalitetsstyring
- S4.4 For lav datakvalitet
- S4.5 For lav datatilgængelighed
- S4.6 For få/forkerte KPI'er
- S4.7 Modstridende KPI'er
- S4.8 Utilstrækkelig anvendelse af systemer
- S4.9 Andet

5. Indkøb/sourcing

- S5.1 For lav leverandørkapacitet
- S5.2 Manglende tilgængelighed af råvarer og forsyninger
- S5.3 For lav leverandørpålidelighed
- S5.4 Afhængighed af leverandørrelationer
- S5.5 Manglende adgang til leverandørkompetencer
- S5.6 For lidt fokus på nye leverandører
- S5.7 Leverandørkonkurs
- S5.8 Krav til produktrenhed
- S5.9 Andet

6. Supply chain end-to-end

- S6.1 Manglende gennemsigtighed
- S6.2 Prispres fra kunder/leverandører
- S6.3 For høj/lav vækst
- S6.4 Im- og eksportrestriktioner/kanaler
- S6.5 For stor kompleksitet
- S6.6 Andet

7. Omgivelser

- S7.1 Geopolitiske forstyrrelser
- S7.2 Udsving i priser og valutakurser
- S7.3 Terrorisme/sabotage
- S7.4 Spionage/tyveri

- S7.5 Cyberangreb
- S7.6 Konkurrenternes innovation
- S7.7 Sociale/demografiske/kulturelle ændringer
- S7.8 Krav om CSR/bæredygtighed/FN's verdensmål/ESG/kædeansvar
- S7.9 Politiske regulatoriske ændringer
- S7.10 Interessenter/NGO'er
- S7.11 Disruptions
- S7.12 Uklar/manglende IP-rettigheder
- S7.13 Strejke(r)
- S7.14 Andet