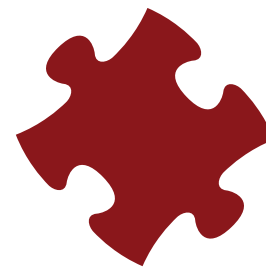


 **ELLEPOT**
SOUTH AFRICA

 **ELLEPOT**[®]
GROW SMARTER

Ellepot A/S



(Data indsamlet ultimo 2021/primò 2022)

Ellepot er grundlagt i 1993, beskæftiger i alt ca. 75 medarbejdere og har hovedsæde i Esbjerg. Ellepot udvikler, producerer og sælger dyrkningssystemer til primært prydplante- og grøntsagsgartnerier samt skovvirksomheder.

Hjertet i Ellepots egenudviklede system er "Ellepotten", som er en jordfyldt papirpote, der sikrer en hurtigere, kraftigere og mere ensartet spiring af planterne samtidig med, at planteavleren opnår betydelige effektiviseringsgevinster og øget fleksibilitet i sin produktion.

Papiret sikrer, at planternes rødder får luft, der stimulerer plantevæksten, samtidig med at papirproduktet formuleres ved udplantning. Dette til forskel fra plast, som er stort set ikke-nedbrydeligt. Ellepot kan derfor ses som det grønne alternativ til plastpotter eller plastposer, der stadig benyttes af ca. 90% af markedet i dag.

Produktudbuddet omfatter et stort program af i høj grad kundetilpassede maskiner baseret på patenteret teknologi til produktion af Ellepotter – men også et stort antal forskellige papirtyper, der er individuelt tilpasset forskellige plantekulturer og vækstmiljøer. Herudover sælger virksomheden et udvalg af forskellige formeringsbakker.

Ellepot sælger sine systemer globalt og har således kunder i mere end 130 lande. Eksportandelen udgør 98%. Hvert år produceres omkring 8 mia. Ellepotter i verden. Under covid-19 pandemien oplevede Ellepot en voldsom vækst, idet kunderne ønskede flere, mere automatiserede og større maskiner til produktion af Ellepotter. Samtidig oplevedes prisstigninger, lange lead-times og udfordringer i forhold til at få varer hjem, som samlet set udfordrede performance på forsyningsiden, produktionen og salgssiden. Nedlukningen udfordrede ligeledes rejsemontørernes mulighed for at være 'onsite' i forbindelse med montagen af maskiner ved kunderne.

Deltagelsen i projektet identificerede nogle sårbarheder såsom menneskelige ressourcer og kompetencer, tilgængelighed af standard råvare og forsyninger, afhængighed af unikke råvarer og leverandør- produktions- og distributionskapacitet. I forlængelse heraf er iværksat fokuserede tiltag omkring udvikling af reserverkapacitet, produktionsoptimering, forbedrede forecast samt evnen til at lære af erfaringer (øget videndeling).



Processen bidrog til at skabe en fælles opfattelse af prioriteringen af vores udfordringer, og derved fik vi styrket og ændret retning på den proces, som var i gang. I dag, nu godt et år efter, er der ikke mange processer og funktioner, som ikke har fået en grundig gennemgang og er kommet styrket ud.

- Kenneth Kruse Smedegaard, Procurement Manager, Ellepot A/S